

Gemeinsam erfolgreich

Partnerschaften mit AMAGNO

„Die Digitalisierung im Büro ist die nächste logische und notwendige Entwicklung in unserem modernen Zeitalter. Es ist keine Option - es ist eine Verpflichtung zur Aufrechterhaltung der Wettbewerbsfähigkeit, Motivation der Mitarbeiter und Einhaltung von Gesetzen. Wir liefern die schönste, einfachste und effektivste Software für die moderne Büroarbeit an jedem Ort, zu jeder Zeit und mit jedem Endgerät.“

Jens Büscher, CEO AMAGNO



Inhalt

04 - 05	AMAGNO GmbH & Co KG
06 - 07	Die AMAGNO Lösungen
08 - 09	Partnerschaft mit AMAGNO
10 - 11	AMAGNO Premium Partner

AMAGNO GmbH & Co KG

Bei AMAGNO verfolgen wir seit über zehn Jahren konsequent das Ziel, die nächste Generation „Büro“ als digitalen Arbeitsplatz zu erschaffen. Der moderne digitale Arbeitsplatz ist jederzeit, überall und auf jedem Gerät verfügbar. Unsere Software ist außergewöhnlich und genießt damit eine hohe Aufmerksamkeit in den Fach- und Branchenmedien. Wir sind führend im Bereich der Usability und User Experience und wurden dafür mehrfach ausgezeichnet.

- + Finalist in der Kategorie DMS IT Mittelstandspreis (2016)
- + Platz 32. Wachstumsstärkste Unternehmen in Deutschland (2015)
- + Top 3 der besten ECM Lösungen in Deuts. (ECM Award Pentadoc, 2014)
- + Innovativstes IT Unternehmen in Niedersachsen. (2013)

Geschichte

AMAGNO wurde 2010 als neuer Herausforderer im Enterprise Content Management Sektor von Jens Büscher gegründet. Jens Büscher führte zuvor als Product Manager mit seinen herausragenden Designs und Bedienkonzepten den Web Content Management Anbieter RedDot Solutions AG zum weltweiten Erfolg.

Seine Kunden und Partner verhelfen AMAGNO zu einem besonderen Wachstum. So verzeichnet AMAGNO von 2012 bis 2014, analysiert durch die Wirtschaftsprüfer EY (Ernst & Young), ein Wachstum von 177%.

Jens Büscher galt 2013 als einer der wichtigsten Köpfe der europäischen Digitalindustrie (Top 15 der NEXT 100).

Philosophie

Unsere Philosophie und unser Streben ist es, Klarheit für Ihr tägliches Business zu schaffen. Klarheit, um jederzeit, an jedem Ort, die richtigen Entscheidungen zu treffen, Aufgaben zu erfüllen und Auskunft zu geben. Sie verlieren jeden Tag zu viel Zeit durch unglückliche Arbeitsweisen im Umgang mit Dateien, Belegen, E-Mails und Geschäftsprozessen.

Wir wollen, dass Sie sich wieder auf das Wesentliche konzentrieren können: Ihre wertvollen Kompetenzen endlich wieder effizient in ihre täglichen Aufgaben zu stecken.

AMAGNO wurde 2010 zuerst als Einzelfirma von Jens Büscher in Oldenburg ohne Fremdkapital gegründet und firmierte sich mit zwei interessierten Business Angels Ende 2011 in die AMAGNO GmbH & Co KG um. Seit der Gründung verdoppelt AMAGNO im Durchschnitt pro Jahr seinen Umsatz und galt 2015 gem. EY als eine der schnellsten wachsenden Digitalunternehmen in Deutschland.



Erfahrung

Bereits über 200 mittelständische Unternehmen aus vielen Branchen mit tausenden Anwendern setzen AMAGNO als Inhouse, SaaS und Cloudlösung erfolgreich ein.

AMAGNO tauscht seine Erfahrungen mit anderen Anbietern, Beratern und Kunden aktiv aus und reagiert damit schnell auf neue Anforderungen, Entwicklungen und Ideen seiner Kunden.

Aus diesem Grund engagiert sich AMAGNO im Rahmen seiner BITKOM Mitgliedschaft für die Zukunft und Strategie der Enterprise Content Management Lösungen im Rahmen von Arbeitsgruppen und Events.

Marktpotential

Lösungen wie AMAGNO bieten als digitaler Arbeitsplatz die zukunftsfähige Plattform gegen Datei-, Beleg- und Emailchaos in Unternehmen. Klassische Arbeitsweisen behindern den Mittelstand zunehmend.

Unser Zielmarkt sind mittelständische Unternehmen von 10 - 2.000 PC Arbeitsplätzen.

Mindestens 85% unserer Zielgruppe haben noch keine ECM Lösung im Einsatz. ECM/DMS Lösungen sind ein Zukunftsmarkt mit weltweitem Milliardenpotential.

AMAGNO Kunden investieren im Durchschnitt 990 € pro Arbeitsplatz (abhängig von der Benutzermenge).

Die AMAGNO Lösungen

Als moderne und innovative Enterprise Content Management Lösung setzt sich AMAGNO deutlich ab. Mit einer Fokussierung auf Automatisierung, leichte Handhabung und flexible Strukturen überzeugt AMAGNO tausende Anwender in allen Branchen. Als Lösung für effizientes Dokumentenmanagement zeichnet sich AMAGNO als ein vollständiges Produkt ohne Module oder Mengenlimitierungen aus. Transparenz schafft Vertrauen!

+ einfach zu präsentieren

+ einfach zu verkaufen

+ überzeugt schnell auf visueller und emotionaler Ebene

+ DMS ohne Modulchaos

Design

Durch Klarheit, Spaß und spürbare Mehrwerte in der täglichen Arbeit überzeugt AMAGNO die Mitarbeiter, zwar neue, aber dafür bessere Arbeitsweisen zu akzeptieren.

AMAGNO legt höchsten Wert auf Usability und User Experience und deckt die Bedürfnisse aller Mitarbeitergenerationen.

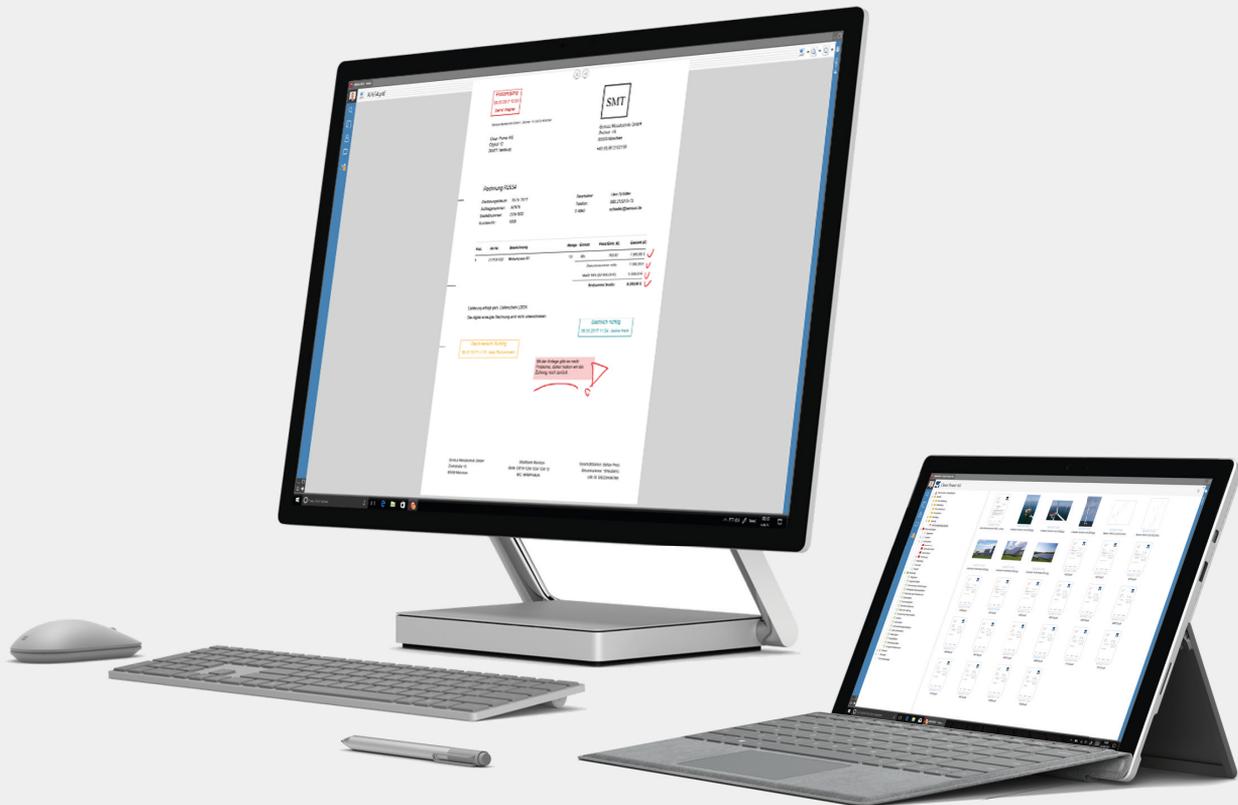
Unsere Kunden erleben AMAGNO mit strukturierten Oberflächen und Funktionselementen, die sich nur dann zeigen, wenn sie auch wirklich gebraucht werden.

Vollständigkeit

Um die Wünsche und Anforderungen unserer Kunden zu erfüllen, sind viele Funktionen und eine hohe technische Komplexität notwendig. Das direkte Zusammenspiel vieler integrierter Komponenten findet im Hintergrund statt. Einen Verzicht durch Kunden auf Komponenten aus Kostengründen sehen wir nicht als zielführend an. Ebenso nicht das aufwendige Integrieren unterschiedlicher Module und Drittanbieterlösungen.

Damit wir die Ziele der Kunden erreichen, liefert AMAGNO ein vollständig integriertes Produkt aus. Kompromisslos.

Kein Modul- oder Preislistenchaos.



Lösungsplattform

Die IT Landschaft ändert sich sehr schnell. Wir erlauben Ihnen als Partner, AMAGNO für alle relevanten Lösungsszenarien mit entsprechend angepassten Preismodellen anzubieten:

AMAGNO ON PREMISE

Unsere Lösung mit einmaliger Investition im Unternehmen auf eigenen Servern.

AMAGNO BUSINESS CLOUD

Von AMAGNO sicher im Rechenzentrum in Deutschland gehostet.

Schnelligkeit

AMAGNO löst Probleme der täglichen Arbeit. Zeit ist wichtig. Unsere Kunden wollen ihre Geschäftstätigkeit nicht unnötig unterbrechen. Monatelange Einführungen und Consulting werden nicht akzeptiert.

Wir haben uns stark auf die schnelle Einsatzfähigkeit und Inbetriebnahme konzentriert. Dies beginnt bei der Installation, über eine schnelle Migration von Bestandsdaten und endet bei einer fast selbsterklärenden Oberfläche.

Mit AMAGNO starten Ihre Kunden in wenigen Tagen und genießen die neue Effizienz des digitalen Arbeitsplatzes.

Partnerschaft mit AMAGNO

Werden Sie Vertriebspartner eines der am schnellsten wachsenden Digitalunternehmen Deutschlands. Mit AMAGNO erweitern Sie Ihr Angebot um ein innovatives Dokumentenmanagementsystem und eine komplette Enterprise Content Management Lösung.

- + attraktive Konditionen für Partner
- + innovative und bewährte Software
- + branchenunabhängig
- + Made in Germany

Unser Ziel

AMAGNO führt seit 2011 sehr erfolgreich einen Direktvertrieb seiner Lösungen.

Unsere Kunden lieben einen schnellen und persönlichen Kontakt sowie kompetente Betreuung. Auf allen Ebenen: Beratung, Vertrieb, Trainings, Dienstleistungen, Service und Support.

Unser mittelfristiges Ziel ist es, den Vertrieb an vertrauensvolle kompetente Partner zu übergeben, damit sich AMAGNO auf seine Kernkompetenzen konzentrieren kann: Für den Kunden den besten digitalen Arbeitsplatz zu entwickeln.

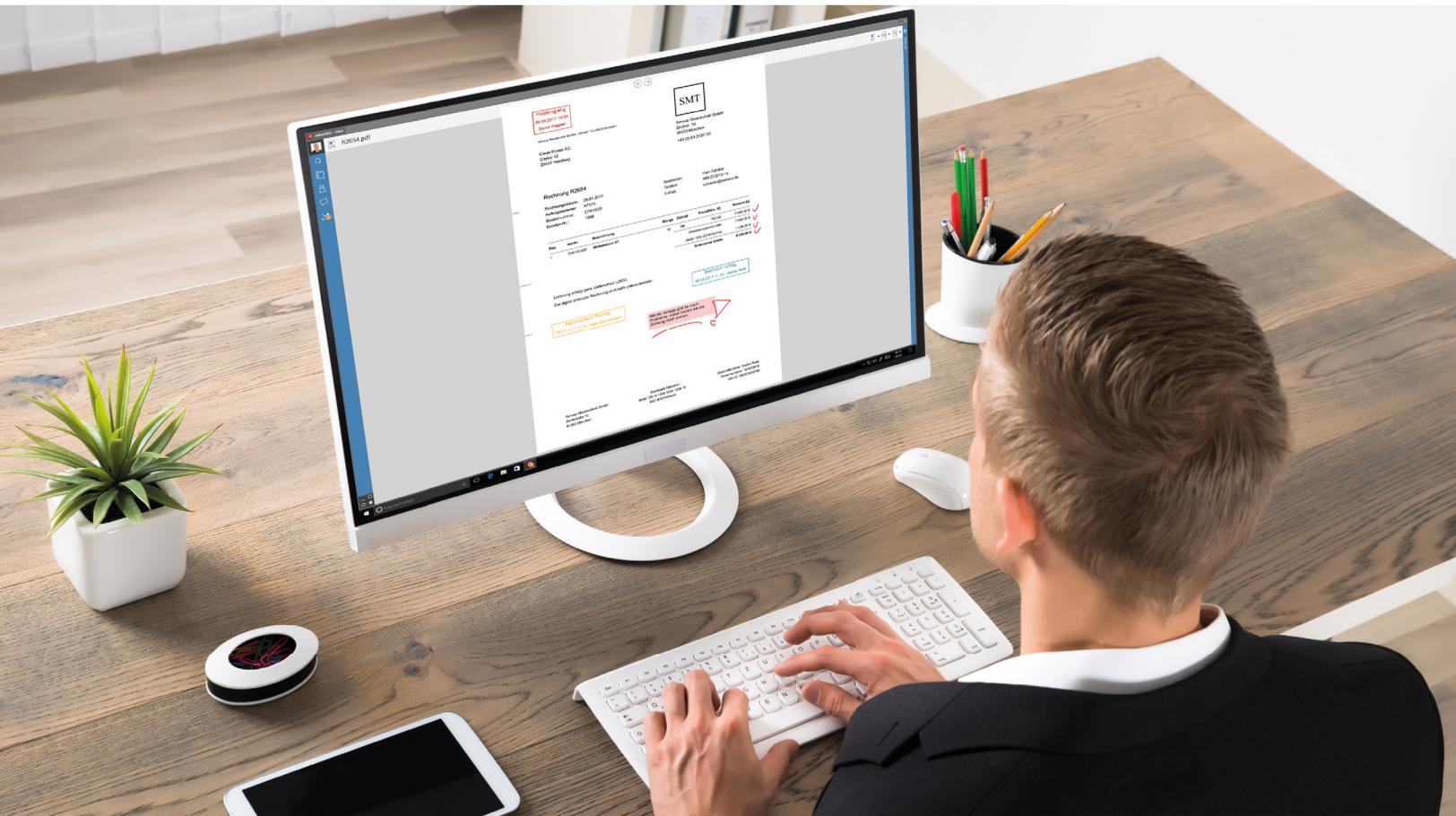
Premium Partner

Als Premium Partner arbeiten wir eng zusammen. Sie führen aktiv Ihre Kundenakquise durch und wir unterstützen Sie bei Ihren Vertriebstätigkeiten.

Ihr Unternehmen stellt eigene Service- und Vertriebskapazitäten explizit für AMAGNO zur Verfügung.

Für eine gute Qualität in der Kundenbetreuung bilden wir Ihre Service- und Vertriebsmitarbeiter durch Trainings aus.

Sie erhalten sämtliche Dienstleistungseinnahmen und kaufen die AMAGNO Lizenzen gleich zum Start zu attraktiven Konditionen ein.



Referral Partner

Als Empfehlungspartner empfehlen Sie AMAGNO ausgewählten Interessenten, die wir nach Übergabe durch Sie aktiv betreuen. Sie führen selbst keine Leistungen durch.

Als Empfehlungspartner erhalten Sie auf Wunsch eine vorher vereinbarte Prämie bei erfolgreichem Vertragsabschluss.

Die Empfehlungspartnerschaft ist schnell und einfach gemeinsam mit AMAGNO zu starten. Sie können sogar Ihre wertvollen Empfehlungen bei AMAGNO gegen den Vertrieb durch AMAGNO und Partner sichern.

Solution Partner

Als Solution Partner arbeiten wir hauptsächlich auf technischer Ebene zusammen.

Im Rahmen einer Solution Partnerschaft erzeugen wir gemeinsam Schnittstellen zu anderen Systemen, die wir gemeinsam und über unsere Partnernetzwerke vermarkten.

Solution Partnerschaften verhandeln wir sehr individuell und bei Bedarf.

AMAGNO Premium Partner

Als Premium Partner arbeiten wir gemeinsam eng zusammen. Sie führen aktiv Ihre Kundenakquise durch und wir unterstützen Sie bei Ihren Vertriebstätigkeiten. Ihr Unternehmen stellt eigene Service- und Vertriebskapazitäten explizit für AMAGNO zur Verfügung.

Sie erhalten sämtliche Dienstleistungseinnahmen und kaufen die AMAGNO Lizenzen gleich zum Start mit attraktiven Konditionen ein.

- + Trainings für Service und Vertrieb
- + kostenlose NFR Lizenzen zur eigenen Nutzung
- + Marketing- und Vertriebsunterstützung
- + permanenter Erfahrungsaustausch

Premium Partner

Als AMAGNO Premium Partner erwartet Sie ein persönliches und direktes Verhältnis zu den engagierten Mitarbeitern der AMAGNO GmbH & Co KG.

Wir erwarten von Ihnen eine gute Qualifikation im Umgang mit unserer Lösung im Sinne einer erfolgreichen Kundenbeziehung.

Dazu liefern wir Ihnen eine der attraktivsten und schnellsten am Markt einzusetzenden ECM/DMS Lösungen mit einer hohen Anwenderakzeptanz und Nutzungsfreude.

Ihr Umsatz

- Sie kaufen AMAGNO Lizenzen zu attraktiven Konditionen ein
- Ihre Dienstleistungen für Trainings, Beratung, Support sind 100% Ihr Umsatz
- Keine Mindestumsatzverpflichtung
- Sicherung Ihrer Interessenten gegen Akquise durch AMAGNO und andere Partner

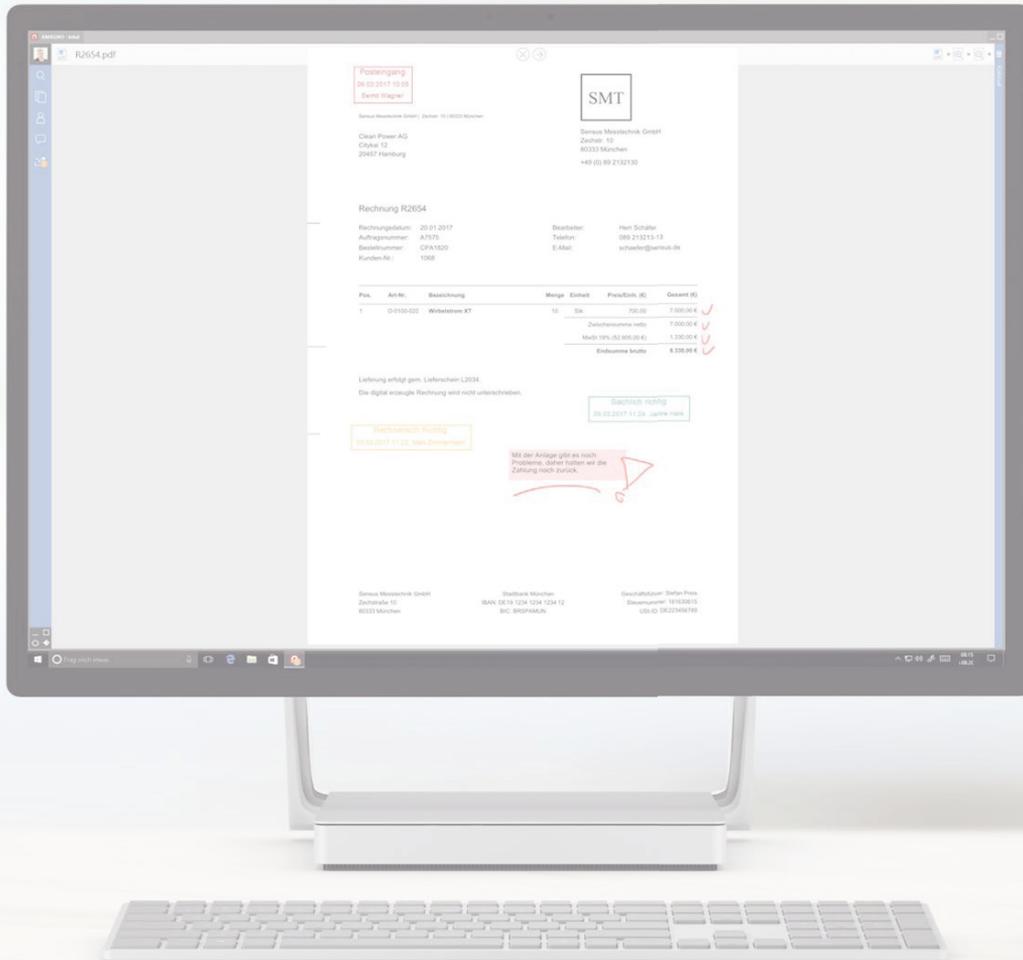


AMAGNO Leistungen

- Kostenfreie NFR Lizenz sowie Präsentationslizenzen
- Präsentationsszenarien und fertige Trainingsprogramme für Kunden
- Vertriebsunterstützung via Webinare, Onlinepräsentationen oder vor Ort
- Kostenfreies Training für Service- und Vertriebsmitarbeiter
- Second Level Support durch unsere Experten an den Partner
- Zugriff auf wichtige Unterlagen, Grafiken, Informationen etc. via AMAGNO Partner Portal
- Regelmäßige Partnernewsletter
- Gemeinsame Marketingmaßnahmen

Partnerschaftsbedingungen

- Sie adressieren den gleichen Zielmarkt
- Ihre Kunden sind bereit, 990 € pro Lizenz (Durchschnitt) zu investieren und werden AMAGNO mit mehr als 5 Anwendern einsetzen
- Repräsentative Homepage und bestehender Kundenstamm im Zielmarkt
- Mindestens zwei Servicemitarbeiter und ein Vertriebsmitarbeiter mit Fokus auf AMAGNO
- Eigenständige Kundenakquise und aktive selbstfinanzierte Vertriebs- und Marketingmaßnahmen
- Sehr gute Kenntnisse in Microsoft Server- und Datenbanksystemen
- 1st Level Support durch den Partner an den Kunden



AMAGNO GmbH & Co. KG

Bloherfelder Str. 130
26129 Oldenburg

+49 (0)441/309 123 00
partner@amagno.de
www.amagno.de